

Участие китайских компаний в инвестиционных проектах в России

Модели, барьеры, риски и ограничения

28.09.2020

Формы участия китайских партнеров в российских инвестиционных проектах



24/09/2020

Формы участия китайских партнеров в российских инвестиционных проектах



Участие в уставном капитале российской проектной компании



Строительство объектов китайскими компаниями (в т.ч. ЕРС)



Импорт оборудования и материалов в Россию



Экспорт продукции из России в Китай (offtake), take or pay



Кредитование проектов китайскими банками



Государственно-частное партнерство с участием китайских инвесторов



/#A\ //#A\	Инфраструктура	ОТРАСЛИ ВЭБ.РФ
**	Лесная промышленность	ВЭБ.РФ
袋	Химическая промышленность	
Q	Машиностроение	
*7	Радиоэлектронная промышленность	
60	Фармацевтическая промышленность	
	Металлургическая промышленность	
	Горнодобывающая промышленность	
	Автомобильная промышленность	
食	Энергетическая промышленность	
	Финансирование	
	Сельское хозяйство	
	IT	
童	Образование и культура	
令	Медицинская промышленность	
<u>0</u> <u>■</u>	Кабельная промышленность	
0	Станкостроение	

Участие в уставном капитале российской проектной компании



24/09/2020

Участие в уставном капитале российской проектной компании







Оценка готовности китайских компаний к участию в данной роли



- Универсальный механизм, используется для финансирования и корпоративного контроля над проектом самостоятельно или в сочетании с другими моделями участия китайских инвесторов в проекте
- **Релевантные отрасли экономики**: все отрасли в компетенции ВЭБ, кроме финансирования



* с точки зрения российских факторов



Общая оценка приемлемости модели прямых инвестиций в капитал российских компаний для китайских инвесторов

* с точки зрения китайских факторов





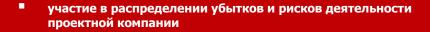
Факторы, влияющие на выбор модели прямых инвестиций в УК

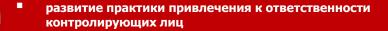


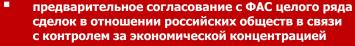
ПРЕИМУЩЕСТВА:

- контроль за проектной компанией и управление ей
- прямое участие в распределении прибыли проектной компании
- общий принцип ограниченной ответственности участников проектной компании (с изъятиями)
- различные формы финансирования проектной компании
- развитие корпоративного законодательства
- курс на цифровизацию регистрационных и корпоративных процедур и дополнительные гарантии при их осуществлении, открытость государственных публичных реестров

НЕДОСТАТКИ:







- излишне формализованный подход к процедурам государственной регистрации
- дополнительные издержки в связи с администрированием участия в проектной компании
- сложный и длительный процесс ликвидации ООО и АО



Регуляторные барьеры для прямых инвестиций в капитал



Проблема (риск)		Оценка	Механизм устранения / способ хеджирования
1.	Запрет для иностранных инвесторов, находящихся под контролем иностранных государств и/или международных организаций, устанавливать контроль над российскими стратегическими компаниями		Внесение изменений в действующее законодательство
2.	Для иностранных государств, международных организаций и/или находящихся под их контролем организаций необходимо предварительное согласование с Правительственной комиссией сделок по приобретению более 25% голосующих акций и долей участия любых российских хозяйственных обществ или прав блокировать решения их органов управления — в том числе при создании дочернего общества и даже если оно не является стратегическим.		Внесение изменений в действующее законодательство Оптимизация администрирования процедур согласования для проектов, одобренных Межправительственной комиссией.
3.	В целях обеспечения обороны страны и безопасности государства практически любые сделки иностранных инвесторов в отношении российских хозяйственных обществ могут быть признаны подлежащими предварительному государственному контролю по решению председателя Правительственной комиссии		Внесение изменений в действующее законодательство Уточнение необходимости согласования до одобрения проекта Межправительственной комиссией, оптимизация администрирования процедур согласования

Регуляторные барьеры для прямых инвестиций в капитал



Проблема (риск)		Оценка	Механизм устранения / способ хеджирования	
4.	Специальные правила и ограничения в отношении иностранных инвестиций в ряде отраслей экономики (в частности – средства массовой информации, кредитные организации, авиационные предприятия, страховые организации, региональные системы газоснабжения и газораспределительные системы)		Внесение изменений в действующее законодательство Уточнение наличия ограничений до одобрения проекта Межправительственной комиссией	
5.	Недостаточное регулирование конвертируемых займов		Внесение изменений в законодательство	
6.	Запрет для дочерних компаний инвесторов (АО и ООО) иметь в качестве единственного участника другое общество, состоящее из одного лица		Внесение изменений в действующее законодательство	
7.	Общее правило о ликвидации ООО или АО: если по окончании второго или каждого последующего финансового года стоимость его чистых активов становится меньше определенного минимального размера уставного капитала		Внесение изменений в действующее законодательство	
8.	Сложности при осуществлении регистрационных действий в связи с расширительным толкованием и применением регистрирующими (налоговыми) органами норм законодательства о проверке достоверности представленных сведений		Внесение изменений в действующее законодательство о государственной регистрации юридических лиц, изменение правоприменительной практики	

Административные барьеры, иные полит. и рыночные риски



Механизм устранения / способ Проблема (риск) Оценка хеджирования Необходимость получения предварительного согласования Правительственной Внесение изменений в действующее комиссии для участия иностранных инвесторов в уставных капиталах законодательство, изменение стратегических компаний и/или приобретения имущества таких компаний и/или правоприменительной практики установления контроля над такими компаниями, ПРИ ЭТОМ (а) применяется формалистический подход к государственному регулированию и контролю Уточнение необходимости согласования до одобрения проекта иностранных инвестиций и расширительное толкование норм закона; и (b) Межправительственной комиссией, законом предусмотрен широкий перечень видов деятельности, имеющих стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности оптимизация администрирования государства, и (с) Правительственной комиссии предоставлены широкие процедур согласования полномочия по определению условий согласования получения инвестором контроля над стратегическими компаниями; и (d) длительный процесс согласования сделок Правительственной комиссией

Проблема (риск)	Оценка	Механизм устранения / способ хеджирования
10. Нестабильность законодательства (частые изменения), влияние политических факторов на правовую систему, в том числе в части регулирования иностранных инвестиций и правового положения юридических лиц (показательный пример - ФЗ-133 от 04.06.2018)		Либерализация законодательства и правоприменительной практики

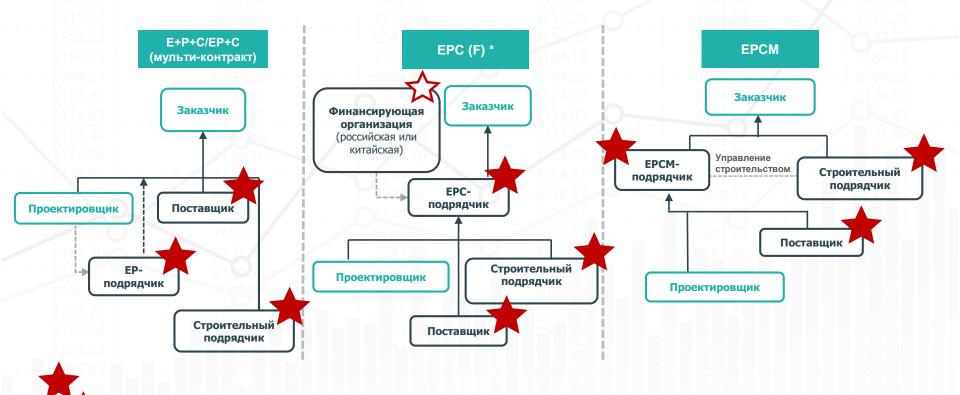
Строительство объектов китайскими компаниями (ЕРС)



24/09/2020

Строительство объектов китайскими компаниями. Базовые контрактные моде





Оценка готовности китайских компаний к участию в данной роли

^{*} стратегия может быть расширена элементом финансирования проекта подрядчиком (F - financing) - EPCF

Общая оценка готовности моделей ЕРС(F) к использованию китайскими компаниями

моделей EPC(F) для китайских компаний * с точки зрения китайских факторов

Общая оценка приемлемости российских



* с точки зрения российских факторов







- универсальность, широко используются в России
- необходимая регуляторная среда в России создана
- административные барьеры минимальны
- существуют политические риски в проектах с участием санкционных компаний и валютные риски при приобретении зарубежных материалов и оборудования

Преимущества использования моделей ЕРС(F)





Базовые модели, включая ЕРС (F), **широко используются** в России и за рубежом, включая Китай. Они **привычны** для инвесторов



Действующее законодательство РФ предусматривает весь инструментарий, необходимый для использования базовых стратегий



Гибкость стратегий и **возможность выбора** наилучшей с учетом интересов сторон в каждом конкретном проекте (см. следующий слайд)

Стратегия ЕРСГ позволяет:



сторонам «обойти» инвестиционные барьеры: запреты на привлечение иностранных средств, запреты на участие иностранных лиц в корпоративной структуре российских компаний и др.;



подрядчику **получить дополнительную прибыль** за счет включения в цену «кредитования» заказчика



Факторы, определяющие выбор контрактной модели

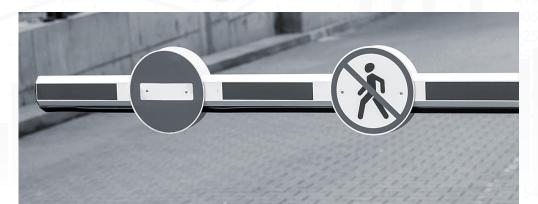


ПАРАМЕТРЫ ДЛЯ ЗАКАЗЧИКА	E+P+C / EP+C	EPC(F)	EPCM
Сложность выбора подрядчика	низкая	высокая	средняя
Сложность администрирования	RI COVER		низкая
Цена	низкая	низкая	
Сроки реализации	низкие	высокая	средние
Риски удорожания / задержек	заказчик	подрядчик	заказчик / подрядчик

Регуляторные барьеры строительства объектов в России с участием китайских компаний



Проблема (риск)		Механизм устранения / способ хеджирования	
1. Квоты при привлечении труда иностранных граждан	114.61 114.61 1718.67 124.61 1605.67	 Внесение изменений в законодательство о труде иностранных граждан: расширение списка «строительных» специальностей, которые не учитываются в квотах отмена предельной доли занятых в строительстве иностранных граждан на территории субъектов РФ, где планируется строительство 	



Иные риски строительства с участием китайских компаний



Проблема (риск)		Механизм устранения / способ хеджирования	
2. Необходимость существенной доработки привычных базовых моделей (стратегий) с точки зрения российского законодательства = > трудности понимания и принятия решений как на стороне инвестора, так и на стороне заказчика (реже)	4.76	Издание справочника для иностранных инвесторов по стратегии EPC и ее модификациям в рамках российского законодательства	
3. Малая распространенность EPCF как способа финансирования	605.67	См. выше. Особое внимание применению стратегии EPCF с описанием преимуществ с точки зрения действующей финансовой и политической ситуации в РФ	
4. Политические риски (санкционный риск - в случае работы с санкционными компаниями)		Обсуждение данных вопросов в рамках Межправительственной комиссии для выработки подходов к работе с данными рисками	
5. Рыночные риски (валютный риск — удорожание стоимости китайских материалов и оборудования из-за колебания курсов валют)		Финансовые и проектные инструменты валютного хеджирования (в зависимости от проекта)	

Импорт оборудования и материалов в Россию



24/09/2020

Импорт оборудования и материалов в Россию





- Продажа материалов / оборудования
- Передача оборудования в аренду
- Внесение в качестве вклада в уст. капитал
- Приобретение и передача оборудования по схеме международного фин. лизинга *



Импортер

компания рос. партнера / дочерняя компания поставщика / СП с рос. партнером



Релевантные отрасли экономики: все отрасли в компетенции ВЭБ, кроме финансирования, образования и культуры



Оценка готовности китайских компаний к участию в данной роли

- * Редкость, не выгоден с налоговой точки зрения. Регулирование международного финансового лизинга:
 - Федеральный закон № 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)»
 - Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге 1988 г. будет применяться, если договор лизинга регулируется правом РФ (КНР не участвует).

Таможенные аспекты импорта оборудования. Льготы





Освобождение от НДС оборудования, аналоги которого не производятся в России



Оборудование, ввозимое как вклад в уставный капитал российской компании, освобождается от таможенных пошлин



Ввоз оборудования в разобранном виде и применение единого таможенного классификационного кода ко всем компонентам для целей применения более низкой или 0 ставки таможенной пошлины и одного разрешительного документа (например, сертификат) на все компоненты



Особые экономические зоны и свободные склады:

- промышленно-производственные особые экономические зоны;
- технико-внедренческие особые экономические зоны;
- туристско-рекреационные особые экономические зоны;
- портовые особые экономические зоны;
- ОЭЗ в Магаданской области (до 31.12.2025);
- ОЭЗ в Калининградской области (до 31.12.2045);
- Свободная экономическая зона на территории
 Республики Крым и города федерального значения
 Севастополя (до 31.12.2039).



Специальные инвестиционные контракты

Общая оценка модели импорта в Россию для китайских поставщиков

* с точки зрения российских факторов, в отношении оборудования и материалов





- универсальная применимость
- отсутствие альтернатив
- простота воплощения
- больше возможностей для выхода из проекта без потерь
- меньше регуляторных рисков

B96 B96 ** DENTONS

Общая оценка приемлемости модели экспорта в Россию для китайских поставщиков

* с точки зрения китайских факторов, в отношении оборудования и материалов



Регуляторные барьеры, рыночные и политические (страновые) риски для импорта в Россию



Проблема (риск)		Оценка	Механизм устранения / способ хеджирования	
1.	Несовершенство (жесткость) законодательства о валютном контроле и приоритет товаров, работ, услуг российского происхождения в 223-Ф3 и 44-Ф3 (если применимо)		Внесение изменений в законодательство, корректировка позиции органов власти, тщательная проработка бизнес-моделей	
2.	Несовершенство (противоречивость, нестабильность) правоприменительной практики таможенных и налоговых органов по отдельным вопросам	-3114.61	Тщательная проработка бизнес-моделей и разъяснение позиции указанными органами	
3.	Несовершенство (противоречивость, нестабильность) судебной практики по отдельным вопросам		Тщательная проработка бизнес-моделей и договоров	
4.	Ограниченная возможность применения конвенции УНИДРУА о международном финансовом лизинге 1988 г.		Применение к договору лизинга российского права	
5.	Рыночные риски (валютный риск — при поставке за валюту, либо в случае участия в уставном капитале импортера (дистрибьютор, производитель, строительная компания) - при последующей перепродаже / производстве продукции за рубли)		Финансовые и проектные инструменты валютного хеджирования (в зависимости от проекта)	
6.	Иные политические риски (санкционный риск - в случае работы с санкционными компаниями)		Обсуждение данных вопросов в рамках Межправительственной комиссии для выработки подходов к работе с рисками	

Экспорт продукции из России в Китай (offtake), take or pay



24/09/2020

Экспорт продукции из России в Китай



Экспортер

компания рос. партнера / дочерняя компания покупателя продукции или иной китайской компании / СП с рос. партнером

- Экспорт (поставка) российской продукции в Китай (на обычных условиях)
- Экспорт (поставка) на условиях offtake, take or pay

Ключевой покупатель в Китае



Акции / доли в УК (100% или менее)

Иные покупатели в Китае

Релевантные отрасли экономики: все отрасли в

компетенции ВЭБ, кроме финансирования, образования и культуры



Оценка готовности китайских компаний к участию в данной роли

Примеры проектов:

- экспортная поставка нефти
- экспортная поставка газа
- перевалка на морском терминале нефти и сжиженного углеводородного газа (LPG) на экспорт
- перевалка на морском терминале пищевых масел на экспорт и импорт
- поставка металла на экспорт

Коммерческие аспекты take or pay (offtake) контрактов в России





Свободный выбор сторонами договора поставки **применимого права**:

- PΦ;
- KHP
- право иного иностранного государства;
- Венская конвенция (Китай участвует).



Правительство принимает меры для законодательного совершенствования этого принципа:

- гибкое ценовое регулирование применительно к сверхнормативным объемам;
- применение правила take or рау к договорам перевозки.



ГК РФ (в т.ч. ст. 429) позволяет структурировать договор по принципу take or pay (исполнение по требованию/абонентский договор)



Свободный выбор **органа для разрешения споров** (суд РФ, суд КНР, Гонконгский международный арбитражный центр (НКІАС)



В практике складывается встречный принцип **supply or pay** (поставляй или плати), но прямо законом пока не закреплен. В договоре поставки часто комбинируют оба принципа (take or pay, supply or pay).



Возможность использовать **различные формы расчетов и обеспечения** (аккредитив, эскроу, поручительство, банк. и независимые гарантии, залог и т.д.)

Общая оценка готовности модели take or pay при экспорте из России в Китай

* с точки зрения российских факторов

Общая оценка приемлемости импорта по модели take or рау для китайских импортеров

* с точки зрения китайских факторов









- универсальная применимость
- отсутствие альтернатив с учетом необходимости минимизации рисков спроса
- больше возможностей для выхода из проекта без потерь
- простота воплощения

Регуляторные барьеры, политические риски для экспорта из России (на принципах take or pay)



Проблема (риск)		Оценка	Механизм устранения / способ хеджирования
	овершенство (отсутствие устоявшейся) судебной практики по льным вопросам		Тщательная проработка бизнес-моделей и договоров
	итические риски (санкционный риск - в случае работы с санкционными паниями)		Обсуждение данных вопросов в рамках Межправительственной комиссии для выработки подходов к работе с данными рисками



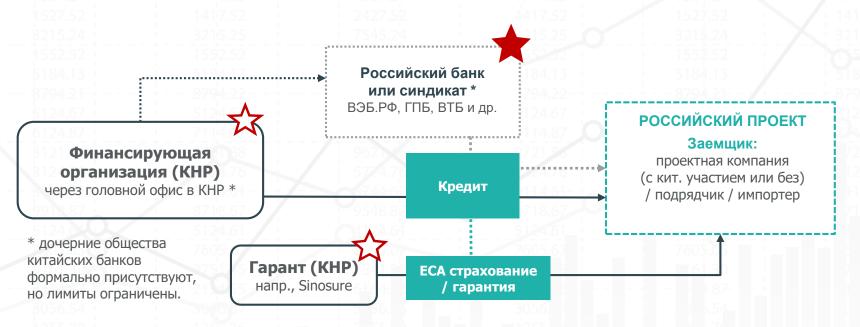
Кредитование проектов в России китайскими банками



24/09/2020

Кредитование проектов в России китайскими банками







Оценка готовности китайских компаний к участию в данной роли



- **Универсальный** механизм, может использоваться в сочетании с любой моделью участия китайского инвестора (участие в капитале проектной компании, EPC, импорт, проектное финансирование, включая ГЧП)
- Релевантные отрасли экономики: все отрасли в компетенции ВЭБ

Общая оценка готовности модели кредитования проектов в России для китайских банков

* с точки зрения российских факторов

Общая оценка приемлемости кредитования китайскими банками проектов в России

* с точки зрения китайских факторов









Регуляторные барьеры, рыночные и политические (страновые) риски для кредитования китайскими банками

П	Проблема (риск)		Механизм устранения / способ хеджирования	
1.0+83-83-93-	Нестабильность законодательства (частые изменения), влияние политических факторов на правовую систему, в том числе в части регулирования иностранных инвестиций и правового положения юридических лиц (например, ФЗ-133 от 04.06.2018). Формирующееся законодательство о синдицированном кредитовании (ограниченная судебная практика, несовершенство закона о синдицированном кредите (займе).	14.87	Внесение изменений в действующее законодательство (планируемые изменения в закон о синдицированном кредите (займе)	
2.	Рыночные риски (валютный риск – при кредитовании проекта в рублях)		Финансовые и проектные инструменты валютного хеджирования (в зависимости от проекта)	
3.	Иные политические риски (санкционный риск - в случае работы с санкционными компаниями и даже с компаниями, которые формально не включены в списки).		Обсуждение данных вопросов в рамках Межправительственной комиссии для выработки подходов к работе с данными рисками	

Государственно-частное партнерство с участием китайских инвесторов



24/09/2020

Государственно-частное партнерство Договор Подрядчик / ЕРСподряда подрядчик (EPC) Спонсоры Публичный партнер Субординированный Договор кредит поставки Концессионное соглашение * / СГЧП ** Опционное Договор Поставщик соглашение поставки Проектная Акции компания Договор (частный Договор поставки Заем, оказания партнер) кредит услуг Кредиторы Обеспечение Оператор Оценка готовности китайских Федеральный закон № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях» компаний к участию в данной ** Федеральный закон № 224-ФЗ «О государственно-частном, роли муниципально-частном партнерстве в РФ...»

Государственно-частное партнерство. Возможности



Инфраструктура (115-ФЗ / 224-ФЗ):



- Строительство мостового перехода через р. Лена в районе г. Якутска
- Строительство сухогрузного района морского порта «Тамань» в Краснодарском крае
- Строительство российской части автомобильной дороги Китай Западная Европа (Меридиан)
- Создание транзитно-карантинного элеватора (терминала) по перевалке зерна в Забайкальском крае
- Строительство нового портового района «Горки» в Ленинградской области

Промышленность – можно рассмотреть по 224-ФЗ о ГЧП:



- Создание на Дальнем Востоке сети агрологистических центров
- Строительство российско-китайских инновационных технологических парков
- Технологические долины в сфере алюминиевой промышленности в Красноярском крае, Республике Хакасия, Волгоградской области
- Создание совместного предприятия по производству инсулина в Московской области



Общая оценка готовности модели ГЧП к использованию китайскими инвесторами

Общая оценка приемлемости модели ГЧП для китайских инвесторов



* в качестве частных партнеров







- низкий аппетит китайских компаний к риску (валютные риски, полит. риски в регионах, недостатки регуляторной среды, позиция ФАС, неустойчивая судебная практика)
- административные барьеры (отсутствие понятных региональных стратегий, сроки принятия решений)
- наличие менее рискованных альтернатив (ЕРС-подрядчик)

Плюсы ГЧП по сравнению с другими моделями



Для публичного партнера (ПП):



- Возможность возложения на ЧП в рамках одного договора обязанностей и рисков финансирования, проектирования, строительства, целевой и/или технической эксплуатации – стимулирование более качественного строительства и эксплуатации объекта
- Отложенная нагрузка на бюджет возможность реализации инфраструктурных задач за счет ЧП, прозрачность и предсказуемость бюджетных расходов
- Использование опыта, технологий и мотивации ЧП эффективная реализация проекта и оказание публичных услуг
- + Снижение сроков создания объекта (ЧП получает возврат инвестиций на стадии эксплуатации)
- + Больше инструментов и рычагов воздействия на ЧП, более эффективный контроль за проектом

Для частного партнера (ЧП):



- Возможность софинансирования проекта из бюджета, реализация в формате проектного финансирования без / с ограниченным регрессом на акционеров, оптимизация обеспечения по проекту
- + Возможность передачи ПП части финансовых и эксплуатационных рисков получение ряда гарантий и преференций (капитальный грант, плата концедента, МГД), защита от недобросовестных действий ПП (особые обстоятельства), защита от новых НПА, возможность корректировки соглашения при наступлении особых обстоятельств
- Больше инструментов и рычагов воздействия на ПП регламентированные и сжатые сроки реагирования и согласования проекта органами власти
- + Возможность получения земельного участка или объекта без проведения торгов (в случае частной инициативы)

Регуляторные барьеры для использования ГЧП



Проблема (риск)		Оценка	Механизм устранения / способ хеджирования
1.0-5-6+8-8-5-9-5+8	Несовершенство 115-Ф3, 224-Ф3 (положения о формах финансового участия ПП, о требованиях к участникам конкурса, отсутствие норм об особых обстоятельствах, сроки по ЧКИ и отсутствие гарантии возмещения расходов инициатора проекта, отсутствие гарантий госзаказа, невозможность возложения целевой эксплуатации на ПП, заключения одного соглашения двумя ПП, проблемы методики установления сравнительного преимущества по 224-Ф3, невозможность заключения КС / СГЧП в отношении только движимого имущества (напр., транспорт), ограничения в отношении международного арбитража и многое другое), неадаптированность отраслевого законодательства, внесение изменений в законодательство без учета мнения рынка и реализуемых проектов (например, СЗПК, НК РФ).		Внесение изменений в 115-Ф3, 224-Ф3 с целью устранения барьеров и ограничений Принятие постановления Пленума Верховного Суда по вопросам применения законодательства о ГЧП Выпуск руководящих разъяснений ФАС по ключевым вопросам защиты конкуренции в проектах ГЧП
2.	Позиция ФАС по ключевым вопросам (капитальный грант только после N лет стадии эксплуатации => удорожание проекта на 20-30%; нельзя с платой концедента, если 100% возмещение расходов ЧП), требованиям к участникам конкурса, возмещению расходов инициатора проекта на подготовку проекта), противоречивость, нестабильность практики ФАС		См. выше
3.	Несовершенство (противоречивость, нестабильность) судебной практики по ключевым вопросам		См. выше





Проблема (риск)		Оценка	Механизм устранения / способ хеджирования	
4. 0-0-0-0-0-0-0-0-0-0-0-0	Административные барьеры на федеральном уровне (отсутствие позиции Правительства в отношении поддержки ГЧП как гибкого и эффективного механизма привлечения частных инвесторов в публичную инфраструктуру, риск введения финансово-экономического аудита инвестиционных проектов при отсутствии методики и распространения на ГЧП иных императивных норм ФЗ о СЗПК, отсутствие у зарубежных инвесторов понимания правил игры — ясной политики в отношении привлечения иностранных инвестиций в конкретные отрасли инфраструктуры и промышленности, отсутствие правил отбора проектов комплексного плана развития магистральной инфраструктуры, порядка их финансирования из бюджета РФ, правил отбора других проектов для софинансирования из фед. бюджета).	518 512 512 314 371 871 512 760	Внесение изменений в национальные проекты — стимулирование рынка путем закрепления термина ГЧП, приоритезация ГЧП как гибкого и эффективного механизма привлечения частных инвесторов в публичную инфраструктуру Принятие правил отбора и финансирования проектов в рамках магистрального плана, отдельных национальных проектов из федерального бюджета Отказ от применения СЗПК к концессионным соглашениям и соглашениям о ГЧП, по крайней мере, в части финансово-экономического аудита, уточнение и корректировка в части стабилизационных положений.	
5.	Административные барьеры на региональном уровне (отсутствие понятных стратегий развития инфраструктуры, сроки принятия решений)		Стимулирование на федеральном уровне скорейшей разработки региональных стратегий в части инфраструктуры, выстраивания четких приоритетов, четкой установки на реализацию проектов с привлечением инвесторов и минимизацию сроков принятия решений.	

Иные политические и рыночные риски, мешающие развитию ГЧП



Проблема (риск)	Оценка	Механизм устранения / способ хеджирования
6. Иные политические риски на региональном уровне (отсутствие мотивации для привлечения частных инвесторов, проблемы преемственности власти, низкое качество подготовки проектов, отсутствие компетенций и средств на предпроектную подготовку, инертность отраслевых ведомств)		Выработка юридических и политических мер воздействия на руководство регионов, нарушающих принцип преемственности власти. Разработка механизма специальных федеральных гарантий на случай нарушения субъектом РФ КС / СГЧП
		Разработка гарантий возмещения средств инициатора проекта на его подготовку в случае задержек на этапе отбора ЧП и заключения соглашения
		Приоритезация работы с частными инвесторами и использования механизмов ГЧП на региональном уровне
	.611	Повышение компетенций региональных ведомств в сфере ГЧП, обучение сотрудников отраслевых органов власти. Выделение бюджетных средств на предпроектную подготовку с привлечением квалифицированных консультантов, возложение на них образовательных функций
7. Рыночные риски (валютный риск в проектах с привлечением зарубежных подрядчиков и поставщиков, инвесторов и кредиторов при отсутствии вал. выручки)		Принятие РФ, субъектами РФ и муниципальными образованиями валютных рисков, рисков повышения ключевой ставки и ИПЦ по проектам ГЧП, предоставление по отдельным, наиболее чувствительным и значимым региональным проектам федеральных гарантий исполнения субъектами РФ обязательств по особым обстоятельствам в связи с реализацией подобных рисков. Закрепление особых обстоятельств в 115-ФЗ и 224-ФЗ, внесение изменений в ст. 406.1 ГК РФ.

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



Москва

пр-т Академика Сахарова, д.9, 107078

тел.: e-mail:

www.

+7 (495) 604-63-63

info@veb.ru veb.ru

Москва

ул. Воздвиженка, 7/6, стр.1 119019 тел.: e-mail:

www.

+7 (495) 777 39 93 mail@vebinfra.ru

vebinfra.ru

大成DENTONS

Москва

БЦ «Белые Сады» ул. Лесная, д. 7, 125047

Санкт-Петербург

БЦ «Дженсен Хауз» Невский пр., 32-34, лит. А, 191011 тел.: e-mail:

www.

+7 812 325 84 44

vladimir.kilinkarov@dentons.com

dentons.com